

## Palestra marca abertura da Campanha Cupom Premiado 2023



São mais de R\$ 20.000,00 em prêmios com sorteios extras na primeira fase da Campanha; evento contou com a presença de comerciantes, lojistas e vendedores

### **FAC-SP**

Polo Piedade está com matrículas abertas para cursos de graduação e pós-graduação

### **Empresa**

Empresa destaca novos serviços de jardinagem

### **Parceria**

ACIP, Sebrae e Prefeitura seguem parcerias em 2023



## Início de mais uma Campanha de sucesso da ACIP

Com muito entusiasmo, a Associação Comercial e Industrial de Piedade promoveu o lançamento de mais uma grande ação para o comércio de Piedade: Campanha Cupom Premiado 2023. Uma brilhante palestra de abertura da campanha ministrada por Marcos Fernando motivou empresários, lojistas e vendedores que participaram do evento realizado no dia 29 de março, no auditório da ACIP.

Utilizando um método prático e eficiente, a palestra mostrou o quanto é fundamental a criação de uma rede de relacionamentos visando o aumento das vendas e crescimento das empresas, a importância do trabalho em equipe, o atendimento ao cliente, a utilização das redes sociais, entre tantos outros assuntos que levaram aprendizagem e conhecimento a todos.

Agradecemos a nossa parceira MasterMind, os nossos diretores e colaboradores, os comerciantes, vendedores e todos que participaram e contribuíram efetivamente para o sucesso da palestra.

Ao longo desta edição, o leitor vai poder acompanhar todos os detalhes sobre este evento e consequentemente conhecer o funcionamento da nossa nova campanha que neste ano somente na primeira fase vai oferecer R\$ 20.000,00 em prêmios.

O informativo destaca também a parceria entre ACIP, Sebrae e Prefeitura, novos cursos disponíveis pela Faculdade do Comércio (FAC – SP) pelo Piedade, o grande evento de carros antigos que ocorre no dia 30 de abril e promete movimentar os segmentos de hotelaria, turismo e alimentício do município, serviços oferecidos por lojas associadas à ACIP, o mapeamento de empresas com interesse em exportação e muitas outras notícias.

Ótima leitura a todos.

**Edno Aparecido de Souza**

Presidente Executivo



Associação Comercial e Industrial de Piedade

### Diretoria Executiva

**Presidente:** Edno Aparecido de Souza

**Vice Presidente:** José Alexandre de Souza Furquim

**1º Tesoureiro:** José Fernando Rosa Maciel

**2º Tesoureiro:** Anderson Luis Giroto

**1º Secretário:** Salvador Marinho

**2º Secretário:** Aquilino Francisco da Silveira Neto

**Diretor de Patrimônio:** José Fernando Pinto de Moraes

**Diretor de Eventos:** Sérgio Luiz Moreira

**Diretor de SCPC:** Moyses Flores De Jesus Filho

### Conselho Deliberativo (Efetivos)

Gilmar Figueiredo (Presidente)

Pedro Herrera Esteban Filho

Marcel Vicentini

Jeferson Spencer Marsarotto

Vicente Pereira da Silva

### Conselho Deliberativo (Suplentes)

Leandro de Oliveira Santos

Marcos Massato Horita

Francisco Saburo Saito

Pedro Agostinho Bortolini

George Yassunobu Osako

### Conselho Fiscal (Efetivos)

Felipe Favero Godinho

Oswaldo Konrad

Hélio Federzoni

### Conselho Fiscal (Suplentes)

Helio Soares da Silva

Edson Santos Felix

Roberto Antonio Dias

### REDAÇÃO

**Jornalista:** Jaderson Alves - MTB 33.190

### PROPAGANDA E CRIAÇÃO

**Projeto Editorial e Gráfico:**

J.A Comunicação

**Edição de Arte e Fotografia:** J.A Comunicação

**Impressão:** PIEGRAF

**Tiragem:** 3.000 exemplares

**Periodicidade:** Bimestral

Associação Comercial e Industrial de Piedade

Rua Fernando Cróccia, 126 - Centro

Telefone (15) 3344.9770

Linha Emergencial (15) 3344.1766

[www.acepiedade.com.br](http://www.acepiedade.com.br)



## Primeira fase da Campanha Cupom Premiado 2023 sorteará R\$ 20.000,00 em prêmios



Mais uma vez a Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP) promove grande ação para impulsionar o comércio de Piedade. Este ano, a primeira fase da Campanha Cupom Premiado 2023 vai sortear R\$ 20.000,00 em prêmios. Os sorteios serão sempre no último dia útil de cada mês e ocorrerão no período de maio a novembro. Serão sorteados 5 vale-compras no valor de R\$ 400,00 cada. Já nos meses que são comemorados o Dia das Mães e o Dia dos Pais também terão sorteios adicionais de uma TV de 40'.

Confira os dias dos sorteios e os prêmios que serão sorteados

Dia 31 de Maio – 5 vale-compras de R\$ 400,00 e uma TV de 40'

Dia 30 de Junho – 5 vale-compras de R\$ 400,00

Dia 31 de Julho – 5 vale-compras de R\$ 400,00

Dia 31 de Agosto – 5 vale-compras de R\$ 400,00, uma TV de 40' e um ciclo de tratamento corporal para emagrecimento, parceria com a Veritá Care

Dia 29 de Setembro – 5 vale-compras de R\$ 400,00

Dia 31 de Outubro – 5 vale-compra de R\$ 400,00

Dia 30 de Novembro – 5 vale-compras de R\$ 400,00

Após o sorteio de novembro, iniciará a segunda fase da campanha: Cupom Premiado de Natal, que oferecerá ainda mais prêmios para você.

“Nosso objetivo é promover o comércio do município oferecendo oportunidades aos comerciantes e lojistas que possam se beneficiarem da campanha para elevarem o crescimento nas vendas. Nossa ação também oferece vantagens aos consumidores com sorteio de prêmios e vale-compras. A participação dos clientes é essencial para o sucesso da campanha”, destacou o presidente da ACIP, Edno Aparecido de Souza.

Compre nas lojas participantes, cadastre seu cupom no APP ACIP e concorra a prêmios. Prestígie o comércio de Piedade. Aqui eu Moro, Aqui eu Compro.



## A Labormed continua aqui

Estamos no mesmo endereço e atendendo na porta ao lado

**(15) 3344-2627**

O laboratório de análise  
clínica de sua família!



## Novidade: TijoloEco oferece serviços de jardinagem e paisagismo

A TijoloEco está com uma novidade em seu espaço, além dos já conhecidos tijolos ecológicos, você pode encontrar diversas plantas para o jardim e também pedras naturais.

“Há uns cinco meses, decidimos investir em jardinagem e paisagismo, algo que sempre gostamos e que acabamos otimizando nosso espaço que estava ocioso aqui”, comenta Natália Viviane Rolim de Paula Gerônimo, proprietária do estabelecimento.

O cliente pode solicitar o orçamento para a mão de obra do jardim, manutenção e também aproveitar para garantir as variedades em folhagens, palmeiras e coqueiros disponíveis à pronta entrega.

“Plantas e serviço de qualidade, que atendam a necessidade e dentro do prazo é o que entregamos a nossos clientes”, diz Natália.

TijoloEco está localizada na Rodovia Padre Guilherme Howell, km 125. O funcionamento é de segunda-feira a sexta-feira das 7 às 17h.

Para outras informações entre em contato pelos telefones: (15) 997944627 / (15) 32445756 Confira tijolo\_eco no Instagram.



Serviço de paisagismo realizado pela TijoloEco

Variedades em folhagens, palmeiras e coqueiros disponíveis à pronta entrega



**XXavier**  
Materiais de Construção

**TUDO PARA VOCÊ CONSTRUIR OU REFORMAR**

Facebook | XAVIERONLINE.COM.BR

WhatsApp | **15 3244.8500**

CHAMA DE ZAP!





## 8º Encontro de Carros Antigos de Piedade

O 8º Encontro Estadual de Carros Antigos de Piedade acontece no dia 30 de abril, a partir das 8h, na Praça Coronel João Rosa (Matriz). O evento conta com feira de peças e antiguidades, food trucks e troféu para os 100 primeiros inscritos. Na entrada, organizadores receberão 2kg de alimentos, que serão doados ao Asilo Casa da Esperança. O Encontro de Carros Antigos é realizado pelo Ronco Automóvel Club e também conta com apoio da Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP). Outras informações: 99634-4070/99714-4902.



## Parceria Sebrae, ACIP e Prefeitura

A Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP) esteve representada em reunião realizada no dia 22 de março, no gabinete do prefeito Geraldo Pinto de Camargo - Geraldinho, que contou com a participação do SEBRAE e representantes da Prefeitura de Piedade.

Na ocasião houve a apresentação da prestação de contas das ações, resultados e investimentos realizados pela parceria entre estas instituições em 2022 e a programação dos projetos a serem desenvolvidos em 2023.

Participaram da reunião o gerente comerciais da ACIP, Marcos Sanctis a agente Adriana Rolim de Goes, o gerente do Sebrae Sorocaba Alexandre Martins, o gestor de projetos do Sebrae Sorocaba, Ivan Ramos dos Santos e o Secretário Municipal de Desenvolvimento Econômico, Fernando da Silva Maciel.



Representantes da ACIP, Sebrae e Prefeitura

**ouro fert**  
 ☎ 15 99762-2761 ☎ 15 3244-1250  
 Rua Sebastião Pereira, 105 - Centro - Piedade/SP

**ÓTICAS | CAROL**

Piedade  
 Tel: 3244.1237

**PLASTIFIX** *airfix*

**PLASTIFIX EMBALAGENS**

Tel: 15 99753-3488 / 99753-5363  
 comercialplastifix@gmail.com  
 Rod. Padre Guilherme Howel  
 Km 119 - Altos de Piedade



## Palestra de abertura da Campanha Cupom

Traçar metas, trabalhar o comportamento empresarial, reorganizar finanças, focar o planejamento, atender o cliente com excelência e criar uma rede de relacionamentos foram alguns dos principais tópicos abordados pelo instrutor e palestrante da MasterMind, Marcos Fernando, durante palestra de abertura da Campanha Cupom Premiado 2023.

O evento foi realizado no auditório da Associação Comercial e Industrial de Piedade – ACIP, no dia 29 de março e contou com as presenças do presidente da entidade, Edno Aparecido de Souza e de diretores. O tema desenvolvido na palestra foi- O Poder do Network, ocasião que também foi explicado sobre a importância do lema - Juntos Somos Mais Fortes, destacando o envolvimento econômico do comércio, prestadores de serviços e a indústria no município.

A palestra foi dinâmica e reuniu comerciantes, empresários e vendedores. Marcos Fernandes destacou



Palestrante, presidente da ACIP, diretores e colaboradores da Associação



Presidente da ACIP fala aos participantes sobre a importância da palestra



Presidente da ACIP, Edno, agradece a presença de todos



Durante palestra, todos participaram de atividades práticas e criativas

**ESPECIALISTAS  
EM NOVOS  
& SEMINOVOS**

**30  
anos**

**Acesse  
Nosso  
Estoque**

**ESCANEE AGORA!**

**f@ JETMOTORS.COM.BR**

**15 99619.7512**



# Campanha Premiada 2023 é realizada com sucesso



Ao final da palestra, comerciantes, lojistas, vendedores e diretores da ACIP parabenizam instrutor



Treinador Marcos Fernando e Diretor Alexandre Furquim entregam livro ao participante da palestra



Evento no auditório da ACIP levou conhecimento didático e prático a todos

frases e ofereceu dicas para o crescimento das empresas. “As empresas precisam de pessoas trabalhando por um só objetivo. É importante trabalhar o Network (rede de contatos), oferecer sempre o melhor atendimento e não ficar esperando atrás do balcão, mas sim, conquistar novos clientes a cada dia”, afirmou o treinador.

Marcos também falou aos empresários sobre formas de melhorar as vendas, como agregar valor ao produto, aumentar a variedade e fidelizar os clientes. O instrutor realizou diversas atividades com os participantes e ao final da palestra sorteou dois livros.

O gerente comercial Marcos Sanctis explicou a todos sobre o funcionamento da Campanha Cupom Premiado 2023, que nesta primeira fase sorteará R\$ 20.000,00 em prêmios.

O presidente da ACIP, Edno Aparecido de Souza, agradeceu o palestrante e a todos os lojistas e vendedores que participaram e contribuíram para o sucesso do evento.



Treinador Marcos Fernando, da MasterMind

**ALBEMAR**  
CONTÁBIL

Abertura de empresas  
e contabilidades em geral

Tel.: ☎ 3344.2727

Rua Marechal Deodoro da Fonseca, 259  
Centro - Piedade - Cep: 18170-000  
e-mail: albemarcontabil@terra.com.br

**AGROPINUS**  
PRODUTOS AGRÍCOLAS E VETERINÁRIOS

RAÇÕES, PRODUTOS E MEDICAMENTOS VETERINÁRIOS,  
ADUBOS, SEMENTES, PULVERIZADORES, INSETICIDAS,  
JARDINAGEM, SELARIA, AQUARISMO,  
ARTIGOS PARA PESCA E CAMPING  
E FERRAMENTAS EM GERAL

fone: 15 3244.1008  
e-mail: agro-pinus@hotmail.com  
Rua Araújo Leite, 157 - Centro

**Drogaria**  
**Piedade**

☎ (15) 3244-1280  
☎ (15) 9 9703-4579

RUA COMENDADOR PARADA, 184 - CENTRO



# Ferlo Elétrica inaugura em Piedade

Acessórios e conexões elétricas, disjuntores e fusíveis, interruptores e tomadas, do básico ao requinte, como lustres pendentes, você encontra na Ferlo Elétrica, que inaugurou em Piedade no mês de fevereiro, com variedade em soluções elétricas para residências.

Osmar Lopes, empreendedor no ramo de instalações elétricas há 13 anos, resolveu ampliar a atuação com a abertura da loja para o público em geral. "Ferlo Elétrica e DJ Instalações existem em paralelo, vamos dizer que hoje a maior cliente da Ferlo é a DJ", comenta o empresário.

De acordo com ele, a ideia é atender a necessidade de todo

o público, "vimos que aqui na cidade tem casas de elétrica, mas são misturadas com tinta, civil, e estamos focados realmente na parte de instalações elétricas".

A loja possui 4 funcionários e tem recebido muitas visitas, principalmente de prestadores de serviços e arquitetos, sendo que a expectativa é alta para o futuro promissor do comércio.

Ferlo Elétrica está localizada na Av. Antônio Corrêa da Silva, 270 - Centro. Aberta de segunda a sexta das 9h às 18h30 e sábado das 9h às 13h.

Telefone para contato: (15) 3199-0884. Visite ferloeletrica no Instagram.



Osmar Lopes e Fabiana Fernandes Lopes, proprietários da Ferlo Elétrica



Soluções elétricas para residências e utensílios para eletricitistas



Localizada na Av. Antônio Corrêa da Silva, 270 - Centro

## VENHA VISITAR A FEIRA NOTURNA DOS PRODUTORES DE PIEDADE



Toda Sexta-Feira das 18h às 21h

📍 Praça de Eventos da Rodoviária



**Ci-Mendes**  
MATERIAIS P/ CONSTRUÇÃO

**TELEVENDAS 15 3244.2611**

R. AURÉLIO A. DOS SANTOS, 971 - BAIRRO COTIANOS - PIEDADE/SP

MUITO MAIS ECONOMIA PARA SUA CONSTRUÇÃO

**ABRIMOS DOMINGOS E FERIADOS das 9h às 12h**

*Lojas Diana*

**Roupas, Calçados, Uniformes e Material Escolar**

Preço Baixo é Aqui

Fones: (15) 3344-1878 / 3244-4395

**Rua Comendador Parada, 52 - Piedade/SP**

**BUB**

**Contábil**

R. da Liberdade, 117 ☎ (15) 3244-1151



## 6 dicas para atrair novos clientes e aumentar suas vendas

Saiba como atrair novos clientes e aumentar as vendas com dicas da Boa Vista SCPC.

### 1. Primeira regra para atrair novos clientes: conheça seu público e seu produto

Seu negócio tem um público-alvo descrito e personas (clientes ideais) desenhadas? Esse é o principal caminho para vender mais! Isso porque, ao conhecer seu cliente, você sabe o que ele precisa e facilmente pode encontrar soluções que atendam a necessidade. Da mesma maneira, consegue descobrir quais meios de comunicação utilizar para chamar a atenção.

Além disso, sua equipe precisa conhecer profundamente os produtos ou os serviços do seu negócio. Aliás, esse é um processo obrigatório para transformar leads em futuros clientes. Portanto, seja autoridade e demonstre que você e seu time dominam todas as informações sobre aquilo que oferecem. Assim, é possível estruturar um bom plano de negócios e estratégias de vendas realmente atrativas.

### 2. Tenha preços competitivos e ofereça várias formas de pagamento

Além da qualidade do produto, o custo é um dos fatores que influencia na decisão de compra do consumidor. Por isso, estruture sua política de preços com base na prática do mercado, porém de maneira que garanta que você não tenha prejuízos. Também é importante que sua empresa disponibilize mais de uma forma de pagamento. Veja só algumas alternativas que podem ser adotadas: à vista em dinheiro, à vista no cartão de débito, no cartão de crédito em uma ou mais vezes, no pix e no boleto bancário.

### 3. Planejamento estratégico é um dos pilares para atrair novos clientes

Coloque no seu plano de vendas todos os procedimentos internos que devem ser seguidos, defina metas e objetivos, e notifique os responsáveis por cada processo. No entanto, se no meio do caminho for necessário “ativar o modo improvisado” e adaptar o projeto, tudo bem. O importante é que você tenha um planejamento estratégico bem formatado e que todos os envolvidos saibam quais são suas responsabilidades e deveres.

Nesse documento, registre também as etapas da jornada de compra do cliente e pense em topo, meio e fundo de funil de vendas. Ou seja, estruture sua estratégia com a finalidade de atrair públicos que estão em diferentes fases do processo de tomada de decisão.

### 4. Fidelize clientes e se aproveite do boca a boca

Fidelizar os clientes e incentivar a recorrência de compras são pontos fundamentais para aumentar suas vendas. Para isso, invista no processo de pós-venda e no relacionamento. Assim, é possível encurtar o funil de vendas para a etapa de consideração (quando o lead sabe qual é a sua necessidade, mas ainda não descobriu como resolvê-la).

Lembre-se que nenhuma venda termina na entrega do produto ou do serviço. O atendimento no pós é essencial para incentivar o consumidor a realizar uma nova compra.

### 5. Marque presença onde o seu público está!

Já pensou em expandir o mercado no qual você atua? Não estamos falando de agregar produtos ou serviços, mas de uma nova região para explorar. Neste caso, uma forma de fazer isso é vender pela internet.

Aproveite e use a tecnologia a favor do seu negócio. Além de facilitar o dia a dia, o ambiente online agiliza processos. E acredite, não é necessário gastar muito para levar a sua empresa para o digital.

Atualmente, vender online não requer altos investimentos em sites e programação, e o retorno costuma ser muito vantajoso.

### 6. Conte com a ajuda de uma empresa especializada

Para atrair novos clientes e aumentar as vendas da sua empresa, oferecemos serviços especializados para auxiliar você.

O Boa Vista Bluebox, por exemplo, ajuda a aumentar a performance das suas vendas e a assertividade do público-alvo. Sem integração, o serviço é intuitivo, simples de usar e apresenta uma solução completa para prospecção de novos clientes. Além disso, você pode fazer análises e estudos da carteira de seus clientes ou do mercado, e ter acesso ao nosso banco de dados para manter a qualidade dos leads.

Acesse [www.boavistaservicos.com.br](http://www.boavistaservicos.com.br) e leia dicas completas.

## Prefeitura realiza mapeamento de empresas com interesse em exportação

A Prefeitura de Piedade, por meio da Secretaria de Desenvolvimento Econômico, realiza levantamento de dados sobre empresas piedadenses que têm interesse em atividades de exportação de produtos.

O questionário está disponível on-line e pode ser respondido por empresários interessados. A ação tem objetivo de nortear o desenvolvimento de atividades

voltadas a qualificações e apoio institucional aos segmentos empresariais.

Confira o questionário no site:

<https://forms.gle/uoqVkdWdm9wd7ZEq7>

**SUPERMERCADO COTIANOS**

REDE **BOM LUGAR**

*Sua melhor opção!*

Rua Capitão Moraes, 631, Cotianos | Tel: 3244.3255

**JIMENEZ**

COMERCIAL JIMENEZ

Material para Construção

**15 3344.9700**

Via Antônio Leite de Oliveira, 121 Paulas e Mendes - Piedade

Água Mineral Natural

**Klarina**

**15 3299.1610**

[www.aguaklarina.com.br](http://www.aguaklarina.com.br)



**NOVA TURMA A PARTIR DE  
03 DE ABRIL DE 2023**

## NOVOS CURSOS DISPONÍVEIS:

- CIÊNCIAS CONTÁBEIS (BACHARELADO)
- COMÉRCIO EXTERIOR
- GESTÃO FINANCEIRA
- MARKETING
- GESTÃO COMERCIAL
- GESTÃO COMERCIAL COM ÊNFASE EM MATERIAL DE CONSTRUÇÃO
- GESTÃO EM RECURSOS HUMANOS
- GESTÃO EM LOGÍSTICA
- SISTEMAS PARA INTERNET

### MENSALIDADES:

Matrícula **R\$90,00**  
isenção da mensalidade de Fevereiro.

Mensalidades a partir de: **R\$170,00**  
Valor para Associados da ACIP e  
seus colaboradores a partir de:  
**R\$145,00**

**FAÇA JÁ SUA MATRÍCULA**

## PÓS GRADUAÇÃO:

- COMÉRCIO EXTERIOR E NEGÓCIOS INTERNACIONAIS
- GESTÃO DE PROJETOS
- GESTÃO ESTRATÉGICA DE NEGÓCIOS
- GESTÃO ESTRATÉGICA DE PESSOAS E LIDERANÇAS
- GESTÃO FINANCEIRA E CONTROLADORIA
- LOGÍSTICA EMPRESARIAL E ESTRATÉGICA
- NEGÓCIOS E MARKETING DIGITAL

Valor da Mensalidade até o final do curso.

**Venha fazer parte da 2º turma e alcance  
o seu sucesso no mercado de trabalho!**

**MATRÍCULAS ABERTAS ATÉ  
DIA 28 DE ABRIL DE 2023**

**PARA MAIS  
INFORMAÇÕES:**

**9 9789-4480**

**POLO PIEDADE**  
Rua Fernando Cróccia, 126 - Centro | Auditório da ACIP



## MEDICINA DIAGNÓSTICA

COM RESPEITO, QUALIDADE E PRECISÃO

© IDs e a sua equipe médica, traz até você, equipamentos de ponta para a realização de exames com mais rapidez, precisão e qualidade.

UNIDADE IDs PIEDADE

**LIGUE E AGENDE SEUS EXAMES**



15 3244.8410

R. BENEDITO AYRES DA SILVA, 16

[www.ids.med.br](http://www.ids.med.br)



# CONSORCIOS

A alternativa que facilita as suas conquistas.

Seja qual for o seu objetivo, a gente **realiza junto**.

-  • Automóveis
-  • Imóveis
-  • Máquinas e Equipamentos
-  • Serviços
-  • Sustentável
-  • E muito mais



Simule em [scredi.com.br/consorcios](https://scredi.com.br/consorcios) e contrate em sua agência.



## Seguro de Vida em Grupo

Para sua equipe trabalhar com tranquilidade, é preciso ter segurança. A gente ajuda você a proteger seus colaboradores e o crescimento do seu negócio. Conte com as coberturas mais adequadas à sua necessidade e aproveite assistências e benefícios exclusivos. Com essa proteção, o futuro da sua empresa fica muito mais seguro.

Invista na tranquilidade de ter um Seguro de Vida em Grupo. Abra a sua conta e contrate já.



A proteção que **ajuda** sua empresa a crescer mais **tranquila**.



**Sicredi Piedade**  
Praça Coronel João Rosa, 100  
Centro, Piedade/SP.

 **Sicredi**

# CUPOM PREMIADO 2023



**AGORA COM SORTEIOS EXTRAS!**

**COMPRA** nas Lojas Participantes  
**CADASTRE** seu cupom no **APP** da **ACIP**  
e **CONCORRA A PRÊMIOS!**

A cada **R\$50,00** em compras

**VOCÊ GANHA UM CUPOM!**



*\*Sorteios mensais a partir de Maio*

REALIZAÇÃO

 **ACIP**  
Associação Comercial e Industrial de Piedade

**BAIXE O APP ACIP,  
FAÇA SEU CADASTRO  
E PARTICIPE!**

