

4º Encontro Estadual de Carros Antigos movimenta comércio de Piedade

Evento atrai 25 mil pessoas e movimenta vendas nos setores alimentício e hoteleiro



Compra Premiada

ACIP sorteará primeira
moto da Campanha
dia 13

Oficinas

Empresários
recebem capacitação
no CET

Boa Vista SCPC

Levantamento mostra
recuperação de crédito
no início deste ano



Evento de sucesso

O 4º Encontro Estadual de Carros Antigos promovido pelo Ronco Automóvel Club de Piedade é um grande exemplo de que a união entre a iniciativa privada, associações, instituições, entidades e o poder público municipal pode trazer ótimos resultados para o desenvolvimento econômico, comercial, social e turístico do município.

O evento ocorrido na cidade no dia 30 de abril foi um sucesso. Ofereceu grande oportunidade de lazer à população de Piedade e atraiu milhares de visitantes de diversas cidades do Estado de São Paulo. Foram 25 mil pessoas, de acordo com os organizadores.

O Encontro possibilitou aumento nas vendas do segmento alimentício, como restaurantes, bares, padarias e supermercados localizados nas principais ruas da cidade. Com grande número de turistas, também beneficiou o segmento de hotelaria.

Notamos, ainda, que houve arrecadação de grande quantidade de alimentos não perecíveis que foram doados a uma entidade beneficente. O evento tinha espaços para venda de artesanato, exposição de produtos turísticos e a presença da Cooperativa dos Trabalhadores do Meio Ambiente de Piedade (COTMAP).

A Associação, que participou como apoiadora, parabeniza os organizadores por esta importante e belíssima ação desenvolvida no município.

José Fernando Rosa Maciel
Presidente Executivo

Diretoria Administrativa

Presidente: José Fernando Rosa Maciel

Vice Presidente: Edno Aparecido de Souza

1º Tesoureiro: Sérgio Luiz Moreira

2º Tesoureiro: José Alexandre de Souza Furquim

1º Secretário: Anderson Luis Girotto

2º Secretário: Salvador Marinho

Diretor de Patrimônio: Pedro Herrera Esteban Filho

Diretor de Eventos: Vicente Pereira da Silva

Diretor de SCPC: Jair Fresneda

Conselho Deliberativo (Efetivos)

Gilmar Figueiredo

Jéferson Spencer Marsarotto

Albari Straub Klinguelfus Junior

Marcos Antonio Bortolini

Leandro de Oliveira Santos

Conselho Deliberativo (Suplentes)

José Eduardo Taliani

George Yassunobu Osako

Lucio José Escanhoela

Francisco Saburo Saito

Pedro Agostinho Bortolini

Conselho Fiscal (Efetivos)

Felipe Favero Godinho

Osvaldo Konrad

Hélio Federzoni

Conselho Fiscal (Suplentes)

Alcindo Vieira Cruz

Edson Santos Felix

Roberto Antonio Dias

REDAÇÃO

Jornalista: Jaderson Alves - MTB 33.190

Colaborador: Felipe Surano

PROPAGANDA E CRIAÇÃO

Projeto Editorial e Gráfico:

J.A Comunicação

Edição de Arte e Fotografia: J.A Comunicação

Impressão: Gráfica BPG Piedade

Tiragem: 3.000 exemplares

Periodicidade: Mensal

Associação Comercial e Industrial de Piedade

Rua Fernando Cróccia, 126 - Centro

Telefone (15) 3344.9770

Linha Emergencial (15) 3344.1766

www.acepiedade.com.br



Dia 13 de maio **será sorteada a primeira moto** da Campanha Compra Premiada

Sorteio será realizado no Calçadão

Para comemorar o Dia das Mães, a Associação Comercial e Industrial de Piedade – ACIP, realizará o sorteio da primeira moto da Campanha Compra Premiada, que ocorrerá no dia 13 de maio, às 15h, no Calçadão, localizado no centro da cidade. Também serão sorteadas uma 1 TV 48” e uma 1 TV 32”. Os consumidores ainda têm tempo de concorrer aos prêmios. É só pedir o cupom na loja onde realizou sua compra e depositar na urna. Depois do dia 13 de maio, a Campanha prossegue com outros sorteios, confira as datas e prêmios: Dia 12 de agosto, 1 moto, 1 TV de 48” e 1 TV de 32”. Dia 6 de janeiro, 5 motos.



O sorteado levará para casa uma **Moto 0 km**

Fotos: Divulgação



Também serão sorteadas uma **1 TV 48”** e **1 TV 32”**



“Mais uma vez a ACIP inova na promoção de campanhas que fortalecem e impulsionam as vendas em datas comemorativas. A entidade segue com proposta de mostrar aos consumidores a importância de comprar na cidade e o compromisso de valorizar o comércio local”, destaca José Fernando Rosa Maciel, presidente da Associação.

Novos Associados

Cantina Objetivo - Cerealista Nascimento - JMJ Roupas





“Vendas acima das expectativas”, destaca equipe da Loja dos Sonhos Piedade

A rede Loja dos Sonhos tem obtido bons resultados em suas vendas em 2017. Instalada no município desde o dia 6 de janeiro, o comércio demonstra boa avaliação em relação ao movimento da loja. “Acertamos no ponto. Temos um bom fluxo de clientes e o desempenho nas vendas tem superado às expectativas”, afirma Marcio Silva, gerente da unidade de Piedade. O comércio atua no ramo de camas e acessórios. “Aqui você encontra todos os produtos relacionados à cama. Desde colchões, cabeceiras, camas box, até acessórios como travesseiros, colchas, entre outros”, complementa Silva.

A rede Loja dos Sonhos está no mercado desde 1994 e possui 11 lojas em Sorocaba, uma em Porto Feliz e uma em Piedade. O estabelecimento conta com três funcionários. Pagamentos podem ser realizados à vista ou em até 10 vezes no cartão de crédito ou boleto.

A unidade da Loja dos Sonhos de Piedade está localizada na Rua Travessa dos Mascates, 6, Centro. Você pode entrar em contato com a loja por meio da página facebook.com/lojadossonhoscolchoes ou pelo telefone 3344-3190.



Foto: J.A Comunicação



Rede especializada na venda de camas, camas box, colchões, entre outros acessórios

Silvano's Cosméticos é mais uma novidade no comércio

Foto: J.A Comunicação



Nova loja Silvano's Cosméticos

A Silvano's Cosméticos é uma das novidades do comércio piedadense. Inaugurada no dia 20 de março, a loja alcançou resultados positivos nas vendas em seu primeiro mês de atividades. “Atingimos nossa meta”, destaca Silvano Monteiro, proprietário do estabelecimento.

Atuante no ramo de vendas de cosméticos desde 2009, Monteiro relata que a ideia de montar uma loja surgiu para oferecer os produtos para todas as pessoas. “Nós fazíamos a venda no salão Silvano's Cabeleireiros, mas nosso público eram os outros salões, pois trabalhamos com uma linha de produtos profissionais. Porém, com a chegada da crise, optamos pela alternativa de abrir uma loja para oferecer os produtos para mais clientes”, complementa. O estabelecimento conta com dois funcionários e oferece linhas de produtos profissionais como xampus, condicionadores, máscaras, produtos para queda, produtos para crescimento dos cabelos, parte de perfumaria, entre outros. O horário de funcionamento é das 8h30 às 18h, de segunda a sexta-feira, e aos sábados, das 8h30 às 15h. A Silvanos Cosméticos fica localizada na Travessa dos Mascates, 6, Centro.



Programação da Festa de Aniversário de 177 Anos de Piedade e 17ª Festa do Kaki Fuyu realizada entre os dias 19 e 21 de maio, no Kaikan

Foto: Divulgação



Shows musicais, apresentações de teatro, dança, exposições, entre outras atrações estão inseridas na programação da Festa de 177 anos de Piedade e 17ª Festa do Kaki Fuyu, que será realizada nos dias 19, 20 e 21 de maio, na Associação Cultural e Esportiva de Piedade (ACEP) – Kaikan. A cerimônia de abertura oficial do evento será no dia 19 de maio, às 16h, no Kaikan. O grupo Dança Country Company é a primeira atração, às 20h. O grande show da noite fica por conta da dupla Matogrosso e Mathias, que se apresenta às 22h. No sábado, dia 20 de maio, a programação começa às 16h, com apresentação da peça de

teatro “Era Uma Vez Um Rei”. A Companhia #REQUEBRA traz o melhor da dança, às 18h30. Às 19h30 haverá apresentação de Taiko, seguida do cantor Joe Hirata, às 20h. Quem encerra o segundo dia da festa é o músico Eduardo Moraes e Banda, às 22h.

No domingo, a noite do Rock fecha o evento com as bandas Black Burn, Dream Wild e The Prisoners que abrirão o show da grande atração da noite: Tarja Turunen. A cantora finlandesa encerra o aniversário da cidade com apresentação da turnê “The Shadow Shows 2017”, às 22h.

Doação de alimento - A entrada do evento é gratuita, mas será realizada a arrecadação de alimentos não perecíveis em prol ao Fundo Social de Solidariedade de Piedade que fará a distribuição das doações para as entidades assistenciais do município. O Kaikan de Piedade está localizado na Rodovia SP-250, no quilômetro 101, trecho de Piedade a Pilar do Sul. Sessão na Câmara – No dia 19 de maio, às 19h, será realizado Sessão Solene na Câmara Municipal. Desfile Cívico – A Prefeitura está elaborando a programação do tradicional Desfile Cívico, que será realizado no dia 20 de maio, a partir das 9h, nas ruas Comendador Parada e Cônego José Rodrigues.

Foto: J.A Comunicação



Palestra Começar Bem Formalização

Começar Bem Formalização foi tema de palestra realizada no auditório da Associação Comercial e Industrial de Piedade – ACIP, no dia 12 de abril. A palestrante do Sebrae, Izabel Janaina, falou sobre as vantagens e benefícios da formalização e o passo a passo para que o empresário possa legalizar o seu negócio. Durante o evento, os participantes também receberam informações sobre riscos da informalidade, obrigações legais e plano de ação. Neste mesmo dia, comerciantes do município puderam tirar dúvidas no SEBRAE Móvel, que estava na Praça da Matriz. O evento foi realizado por meio de parceria entre o Sebrae Aqui Piedade, ACIP, Prefeitura, Cofarp e Sindicato Rural de Piedade.

ide
Doutor & Escanhoela Desenvolvimento Imobiliário
creci: 20894-J

**Lucio
Escanhoela**

**Tel: 3244.1836
98116.9681**

**Rua Capitão Antônio Parada, 247
Centro - Piedade/SP**

www.ideimoveis.com.br

ÓTICAS | CAROL



Piedade

Tel: 3244.1237

**LOC
MAIS**

ALUGUEL DE
MAQUINAS E
EQUIPAMENTOS

3244-4840

**Roberto
99788-6313**



**Rua Benedito Pinto de Moraes, 121
Jardim São Bartolomeu - Piedade SP
Atrás da Gil's Veículos**



Oficina Sei Controlar Meu Dinheiro é realizada no CET

Fotos: J.A Comunicação



Alunos receberam material de apoio de forma gratuita

O Centro do Empreendedor e do Trabalhador (CET) de Piedade recebeu uma oficina sobre o tema “Sei Controlar Meu Dinheiro”. O evento foi realizado no dia 25 de abril e teve duração de quatro horas, com início às 13h e término às 17h. O objetivo da oficina foi orientar e ajudar os participantes a estabelecer práticas simples que proporcionam melhoras no dia a dia dos negócios. Os presentes recebe-

ram apostila para auxiliar no entendimento do conteúdo. Foram apresentados diversos conteúdos como técnicas e estratégias de gerenciamento do negócio, visão do uso correto do dinheiro, fluxo de caixa adequado e controle de contas a pagar e receber, além de estratégias de otimização de resultados para o fortalecimento dos pequenos negócios. Quem ministrou a oficina foi o palestrante Eduardo Mantovani, consultor do Sebrae SP.



O evento foi mais uma realização do Sebrae SP em parceria com a Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP), Cooperativa dos Produtores Familiares de Piedade (COFARP), Federação da Agricultura do Estado de São Paulo e Prefeitura de Piedade.

“Inove para ganhar mais” é tema de oficina no CET

Fotos: J.A Comunicação



Eduardo Mantovani foi quem ministrou a oficina

Mais uma oficina promovida por meio de parceria entre Sebrae SP, Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP), Prefeitura de Piedade, Cooperativa dos Produtores Familiares de Piedade (Cofarp) e Federação da Agricultura do Estado de São Paulo (Faesp), ocorreu no dia 25 de abril, no Centro do Empreendedor e Trabalhador (CET).

O intuito do evento foi orientar empresários a respei-

to das formas de classificação e ferramentas para inovar com responsabilidade. O consultor do Sebrae SP, Eduardo Mantovani, foi quem ministrou a oficina. “É necessário inovar. Isso pode ser executado nos produtos, nos processos, na logística ou em qualquer outra área da empresa”, destaca o palestrante. O conteúdo apresentado trouxe reflexões a respeito das vantagens de aplicar formas de renovação.



“A implementação de métodos simples pode melhorar significativamente os resultados das empresas e isso deve ser feito com frequência”, complementa Mantovani. A oficina teve duração de três horas, com início às 18h e término às 21h.

Empresários de diversos ramos participaram do evento.

Feira Noturna dos Produtores de Piedade

A Feira Noturna dos Produtores de Piedade já virou tradição no município. Variedades de produtos agrícolas cultivados em Piedade por pequenos agricultores. Verduras e legumes de qualidade, comercializados a preços abaixo do mercado. Apresentações musicais com artistas da cidade, produtos turísticos, pasteis e muito mais.



Ênio oferece produtos orgânicos em sua barraca

Produtos Orgânicos

Na Feira, o público também encontra produtos orgânicos nas barracas da Michele e do Ênio, que contam com certificado da Cooperativa de Trabalho de Assessoria Técnica e Extensão Rural – COATER.



Michele também comercializa variedade de produtos orgânicos

Todas as sextas-feiras

A Feira Noturna dos Produtores de Piedade ocorre toda sexta, das 18h às 21h, no estacionamento da Rodoviária. Visitantes e moradores que se dirigirem à Feira devem estacionar os seus carros no estacionamento do Ambulatório Médico Municipal. Existem duas entradas para o estacionamento: uma em Frente à Feira e outra em frente ao Posto Basílio. Participe!



Além do tradicional pastel e produtos frescos de qualidade a feira conta com música ao vivo

SUPERMERCADO COTIANOS

REDE **BOM LUGAR**

Sua melhor opção!

Rua Capitão Moraes, 631, Cotianos | Tel: 3244.3255

EAT EMBARQUE AGORA

A SUA AGÊNCIA DE VIAGENS EM PIEDADE

Rua 21 de Abril, 97 - Centro - Piedade SP

Contato: (15) 3244-2424 - 3244-2424

contato@embarqueagora.com.br

Lojas Diana

Roupas, Calçados, Uniformes e Material Escolar

Preço Baixo é Aqui

Fones: (15) 3344-1878 / 3244-4395

Rua Comendador Parada, 52 - Piedade/SP



Indústria volta a crescer depois de quase três anos

Foto: Divulgação



A produção industrial voltou a crescer depois de 34 meses. Ainda está cedo para falar em reação, mas já é um alívio ver a indústria contratando e produzindo logo no início do ano. O mercado agora espera que esse movimento se repita durante o ano, o que indicaria, de fato, uma reação. Não é muito, mas já é alguma coisa. A produção industrial medida pelo IBGE cresceu 1,4% em janeiro deste ano na comparação com janeiro do ano passado.

Algumas atividades cresceram mais do que outras. No caso da indústria extrativista, alta de 12,5%. Vestuário e acessórios, mais de 13%. E a produção de equipamentos de informática, produtos eletrônicos e óticos - que inclui laptops, tablets e celulares - cresceu 18%. Mas como o setor elétrico foi mal - queda de 8,5% - o desempenho da indústria eletroeletrônica ficou positivo em 2%. Tem um outro número do setor eletroeletrônico que chama a atenção: o do emprego. O setor criou mais de 1.800 vagas em janeiro, depois de fechar quase 78 mil postos nos últimos três anos. O fato de esses empregos terem sido criados no início do ano, ou seja, depois dos pedidos de Natal, pode indicar que o empresário acredita que vai ter um aumento de demanda.

A entidade que representa a indústria eletroeletrônica diz que janeiro foi um respiro, mas ainda é cedo para saber se vai ser o ano todo assim. "Os números de janeiro, eles vieram confirmar as nossas expectativas e que a gente deve ter o desempenho um pouco melhor do que o ano passado, mas não é nada fantástico, a gente deve começar a ter então reflexos das mudanças que aconteceram", disse Humberto Barbato, presidente-executivo da Abinee.

O economista Celso Toledo, da LCA Consultores, também prefere esperar um pouco mais antes de falar em retomada da produção. "Para você ter certeza que a economia está realmente ganhando tração, o ideal seria ver esse dado positivo se confirmar em mais um, dois, três meses para ter certeza", disse o economista.

Tanta cautela tem explicação. A indústria sofreu o impacto forte da crise. Se a gente olhar para a capacidade instalada - que é o quanto se poderia produzir se houvesse demanda - vai ver que o cenário de 2016 foi o pior dos últimos 13 anos. Ao todo, 24% das máquinas, instalações e equipamentos industriais foram desativados no ano passado, segundo a Confederação Nacional da Indústria. A indústria automobilística e todas as que têm ligação com ela estão no topo da lista de ociosidade.

O analista Celson Plácido diz que a recuperação da indústria ainda é um desafio, principalmente para os setores que dependem de crédito, como é o caso da indústria automobilística. "Quando vem uma recuperação econômica, a população melhora a renda, ela passa a produtos substitutos, mas isso, é óbvio, não vai ser agora, isso a gente olha para o final deste ano e principalmente para 2018, tem que fazer ajuste fiscal e consequentemente também reduzir juros", disse Celson Plácido, estrategista-chefe da XP Investimentos.

Em nota, a Associação Nacional dos Fabricantes de Produtos Eletroeletrônicos disse que se as medidas econômicas sustentáveis forem mantidas, espera fechar o ano com um crescimento moderado, em todos os segmentos do mercado.

Fonte: g1.globo.com

AGROPINUS
PRODUTOS AGRÍCOLAS E VETERINÁRIOS

RAÇÕES, PRODUTOS E MEDICAMENTOS VETERINÁRIOS, ADUBOS, SEMENTES, PULVERIZADORES, INSETICIDAS, JARDINAGEM, SELARIA, AQUARIISMO, ARTIGOS PARA PESCA E CAMPING E FERRAMENTAS EM GERAL

Fone: 15 3244.1008
e-mail: agro-pinus@hotmail.com
Rua Araújo Leite, 157 - Centro

ÁGUA MINERAL NATURAL

Klarina

Pura, leve, gostosa...

3299.1610
e-mail: aguaklarina@aguaklarina.com.br

MEDICINA DIAGNÓSTICA
COM RESPEITO, QUALIDADE E PRECISÃO

UNIDADE IDS PIEDADE

15 3244.8410
R. BENEDITO AYRES DA SILVA, 16

LIGUE E AGENDE SEUS EXAMES

ID Instituto de Diagnósticos



A Administração na Propriedade Rural

Toda propriedade rural, por menor que seja, deve ser considerada uma empresa, e deve ser tomada como um negócio sério. Além dos custos de produção e da oscilação dos preços, fatores comuns a qualquer tipo de empresa, a atividade rural tem outras características que complicam ainda mais, como: pragas nas plantações; falta ou excesso de chuva e outros, que modificam radicalmente as previsões econômicas de uma fazenda. Por tudo isso se conclui que o produtor rural tem que ser um bom administrador ou então contar com um profissional competente para esta atividade. Ao contrário do que se pensa, administrar uma propriedade rural não é nenhum bicho de sete cabeças. Existem alguns passos e cuidados a serem tomados para que no fim, o resultado seja satisfatório.

Reconhecimento da propriedade

Não é possível administrar algo que não se conheça. No caso de propriedades rurais, deve-se conhecer os aspectos físicos, químicos e biológicos do solo, além do clima da região e das condições topográficas da área. A partir desses dados que o proprietário irá fazer o planejamento da atividade a ser desenvolvida na fazenda.

Escolha do ramo produtivo da propriedade

Tendo em mãos as características de toda propriedade, é hora de decidir o que será cultivado, qual será o ramo produtivo a ser desenvolvido. Nesse estágio, o produtor deve elaborar uma pesquisa na região com uma série de perguntas:

- Qual o principal produto produzido pelos outros fazendeiros da região?
- Quais as culturas que já foram exploradas sem sucesso na região e porque isso aconteceu?
- A minha produção será bem recebida pelo mercado?
- O mercado terá capacidade de absorver toda minha produção?
- Eu disponho de meios de transporte para escoar a produção?
- A minha produção será muito ou pouco perecível?
- Qual variedade produzir?

Foto: Divulgação



São vários os fatores que devem ser observados pelo produtor antes de implantar qualquer que seja a cultura. Ele precisa ter o mínimo de conhecimento das tradições e das exigências do mercado que irá servir.

Instalações da propriedade

O produtor deve elaborar o projeto das suas instalações visando o máximo aproveitamento de espaço e tempo.

Escolha dos cultivares

Feito o planejamento, é hora de escolher as variedades a serem cultivadas. Esse é um ponto crucial no agronegócio, pois se o produtor escolher uma variedade que não se adapte às condições climáticas da região, todo o trabalho será perdido.

Na agricultura, a escolha da variedade depende diretamente do clima e das condições físico-químicas do solo. Por exemplo, se cultivarmos uma variedade de milho híbrido em uma área onde a correção do solo não foi feita, com certeza ele não irá produzir satisfatoriamente. Em contra partida, se fizermos uma boa adubação do solo, mas na fase de frutificação do milho faltar água, os grãos ficarão raquíticos.

Em fim, a escolha do cultivo a ser desenvolvido pelo produtor deve ser feita com base na avaliação das condições do clima, do solo e do mercado consumidor da região.

STÚDIO
piates

Fernanda Secoli
CREFITO 08098

Fone 15 99628.6653
Rua Benjamin da Silveira Baldy, 111 - Piedade/SP

JIMENEZ

COMERCIAL JIMENEZ
Material para Construção

www.comercialjimenez.com.br
Tel/ Fax: (15) 3344.9700
Via Antonio Leite de Oliveira, 121, Paulas e Mendes

ALBEMAR
CONTÁBIL

Abertura de empresas
e contabilidades em geral

Tel.: 3344.2727
Rua Marechal Deodoro da Fonseca, 259
Centro - Piedade - Cep: 18170-000
e-mail: albemarcontabil@terra.com.br



Boa Vista SCPC: recuperação de crédito cresce 1,7% no 1º trimestre de 2017

O indicador de recuperação de crédito da Boa Vista SCPC – obtido a partir da quantidade de exclusões dos registros de inadimplentes da base de dados – apontou alta de 1,7% no 1º trimestre de 2017 (análise acumulada do ano). Já na variação acumulada em 12 meses (abril de 2016 até março de 2017) apresentou alta de 1,4%, enquanto na análise mensal dessazonalizada, houve queda de 5,3%.

Na análise interanual (mesmo mês de 2016) houve queda de 9,1%. Em termos regionais, na comparação em 12 meses observou-se alta em duas regiões: Sudeste (4,0%) e Nortes-

te (0,4%). Por outro lado, houve queda do indicador no restante das regiões: Sul (-2,7%), Centro-Oeste (-2,2%) e Norte (-3,4%). Apesar das divergências dos indicadores regionais, a média brasileira de recuperação de crédito continua apresentando uma ligeira melhora nos valores acumulados em 12 meses.

O quadro de inadimplência na economia mantém-se inalterado, uma vez que o crescimento do fluxo de registros de consumidores inadimplentes nos últimos meses também permanece em níveis próximos da estabilidade.

Palestra/Oficina

SEI VENDER

Aprimore-se e aumente a sua competitividade Vender é a própria razão de ser de um negócio. Quem não vende, não sobrevive. Para vender bem é necessário entender o próprio potencial e também estar por dentro do mercado, da concorrência, dos fornecedores e, especialmente, do cliente.

A capacidade de administrar e de planejar as vendas de uma empresa são atitudes diferenciais no sucesso do pequeno negócio.

Com esse foco, o Sei Vender oferece informações para que você compreenda as necessidades do mercado e saiba como ampliar as possibilidades de crescimento de sua empresa.

Aplicar esses conceitos no dia a dia aumenta as chances de realizar bons negócios.

Entre os conteúdos do SEI Vender, você vai encontrar:

- Marketing • Cliente
- Produtos e serviços
- Definição do preço de venda
- Ponto de venda • Metas de venda
- Modelos de descontos

Dia 30 de Maio • Horário: 13h às 17h • Local: Auditório da Acip

Informações: **Posto Sebrae Aqui:** 3340.1991
ou na **ACIP:** 3344.9770



Palestra/Oficina

COMO MOTIVAR SUA EQUIPE

a Oficina Como Motivar Sua Equipe, uma oportunidade ideal para os empreendedores renovarem seus conhecimentos e estimularem o desenvolvimento de sua equipe, mantendo todos motivados, participativos e buscando mais resultados para a sua empresa.

Conteúdo programático:
*relações humanas; desafios da liderança;
autodesenvolvimento; promoção do trabalho em equipe;
estímulo à motivação; gerenciando conflitos e
atributos para fortalecer a relação de trabalho.*

Dia 30 de Maio • Horário: 18h às 21h • Local: Auditório da Acip

Informações: **Posto Sebrae Aqui:** 3340.1991
ou na **ACIP:** 3344.9770





4º Encontro Estadual de Carros Antigos atrai 25 mil pessoas e supera público do ano passado

Fotos: J.A Comunicação



Cerca de 550 veículos em exposição (entre carros, carros grandes e motos). Mais de 70 barracas distribuídas entre a praça de alimentação, venda de peças e de produtos de antiguidades, turismo e artesanato. Aproximadamente 25 mil pessoas durante todo o dia do evento, que teve início por volta das 8h da manhã e foi finalizado às 17h30. Estes são os números que marcaram o sucesso do 4º Encontro Estadual de Carros Antigos, promovido pelo Ronco Automóvel Club Piedade, no dia 30 de abril, na Praça da Matriz e principais ruas centrais do município. Segundo o presidente do Ronco, Christian Vieira Godinho, o Encontro superou o público do ano passado, que foi de 20 mil pessoas, devido a grande participação de expositores, de apoiadores e da divulgação realizada neste ano. “Agradeço a todos que acreditaram, apoiaram e tornaram possível a realização deste evento”, destacou o organizador.

O presidente da Associação Comercial e Industrial de Piedade (ACIP), José Fernando Rosa Maciel, esteve na abertura oficial do Encontro. “A ACIP apoiou este importante evento, que contribuiu efetivamente com o grande movimento nas vendas do comércio, principalmente no setor alimentício, como restaurantes, bares, lanchonetes e supermercados localizados na região central do município. Com o grande número de turistas, o setor hoteleiro também foi beneficiado”, ressaltou Fernando. O evento contou com as presenças do prefeito José Tadeu de Resende e do vice-prefeito Júnior JK.



Ci-Mendes
MATERIAIS P/ CONSTRUÇÃO

TELEVENDAS 15 3244.2611

R. AURÉLIO A. DOS SANTOS, 971 - BAIRRO COTIANOS - PIEDADE/SP

MUITO MAIS ECONOMIA PARA SUA CONSTRUÇÃO

ABRIMOS DOMINGOS E FERIADOS
das 9h às 12h

BUB Contábil
Sua empresa sempre bem assessorada e em boas mãos.



F: 3244.1114 ou 3244.1151
Rua da Liberdade, 117, Centro.

JM Imóveis
CRECI - 25661-J
COMPRA - VENDA - ADMINISTRAÇÃO

TELS: **3244-2523 | 3344-1893**
(15)

Rua General Valdomiro de Lima, nº 70 - Centro - Piedade/SP

www.imeisempiedade.com.br

AQUI EU MORO, AQUI EU COMPRO!



ACIP

COMPRA PREMIADA



7 MOTOS

COMPRE NO COMÉRCIO DE PIEDADE E CONCORRA A DIVERSOS PRÊMIOS!



1 Moto Yamaha
Factor 125 ED

**SORTEIO
13/05 DIA DAS MÃES**



1 TV 48"



1 TV 32"

As imagens vinculadas são meramente ilustrativas



1 Moto Honda
125 i Fan

**SORTEIO
12/08 DIA DOS PAIS**



1 TV 48"



1 TV 32"



**SORTEIO
06/01 NATAL**



5 MOTOS

**Para participar da promoção retire
o cupom nas lojas participantes e deposite
nas urnas espalhadas no comércio!**

Realização

ACIP



Rua Fernando Cróccia, 126 - Centro - Informações (15) 3344.9770